

り、 ESCO (省エネサ

ースはあまりないと思い

ムを組んで事業を行うケ 等な関係のコンソーシア 係はよくありますが、平

さまざまな機器をつなぐ

ITの言葉に相当するも

のです。初期費用はRe 隔制御を行うといったも 明や空調の自動制御や遠

mote Oneが30

のだと思ってください。

これは、東京大学工学部

0万円から、Liteが

ュニティーにつながって

グリッドやスマートコミ

いくでしょう。現在、岩

手県宮古市の「スマート

コミュニティ・マスター

ノラン作成事業」に取り

100万円から、サービ

E1888) を採用して

る化」を行い、さらに照していきたいとお考えで

いる点です。いわゆる、

長も自ら「環境のカスタ を提供するにあたって、 業に限れば、パートナー 矢田 ITシステムの っても一元請けというより ムを組むといった文化が を見つけて一緒にシステ あります。幹事会社とい

ーンICTプロジェクト

できたもので、東大グリ の江崎浩教授が取り組み

ス料は年間7万8千円か

でも採用されています。

ネットのようにいろいろ

BEMSは、インター

なものがつながっていく きるものなのでしょう ミュニティー・エネルギ

くらい省エネや節電がで

これは、CEMS(コ

導入すると、どの

組んでいこうという方向 も、環境ビジネスに取り と話しています。その環 環境ビジネスの第1弾 境ビジネスの最初がBE ジをつくっていきたい」 ないものを外に求めると こうして集まったの

貢献する事業であれば、 4社は平等な関係です また、そもそも社会に

ことです。 また、 FIA Pが業界で標準化される トコルを採用したという

矢田

どを位置付け、地域のエ

アム)の下にBEMSな ー・マネジメント・シス

すが、モデルケースでは

す。ただし一般的に、十

10%の節電となっていま

するものです。マスター

ネルギーをマネジメント

分に省エネしている事業

本紙 ところで、BEM うことになります。 MSアグリゲーターとい が、ビル管理やマネジメー社だけの利害で動くの を提供するNTTデータ くなっても、ずっと続け ントのノウハウを持つビ は良くないとも思いま ル代行様、各種センサー す。2年後に補助金がな ことも期待しています。 emote One」と Pemote One サービスとしては「R

クラウドの展開で優位性

化」すると、まだ無駄な 所であっても「見える

具体化事業の補助金を受

けることができます。

また、カーシェアリン

経済産業省からプランの

プランが採択されれば、

エネルギー消費や効果の

ない節電をしていること

グを通じたエネルギーマ

が分かります。

当社のサービスを導入

ています。当社はカーシ

ネジメントも視野に入っ

TTデータカスタマサー

ヒスの矢田氏に話をおう

んなのですが、ここで当 する生鮮食料品の問屋さ

な気がします。

参入するというのは意外

9

矢田 90年代から「Lo

n Works」による

ネスは、社会貢献できる

待しています。このビジ

Sアグリゲーター事業者

のほとんどはコンソーシ

ビジネスそのものを展開 ソルフィス、クラウドの

ていける事業を目指して

のサービスを用意してい

Lite」という2つ

ら、環境意識を高揚して いただければ、と思いま

コストの削減をしなが いただき、負担感のない

行っており、電気自動車 ェアリングの実証事業も

の充電スタンドのサポー

トもできます。カーシェ

アリングが普及すれば、

ます。Liteは小規

したいと考えているNT

アムをつくっています。

ビル自動制御のビジネス

るなどの点で高く評価し 費が10%以上も削減でき いただき、エネルギー消 社の B E M S を 導入 して

ていただいておりまし

に参画していましたし、

うようになってきていま 事業だと社員みんなが思

デマンドコントローラ を活用しピーク電力を

監視、自動制御の構築に

オフィスビルなどの中央

削減しても、商品の品質

また、大手コンビニエン も取り組んできました。

を落とさないように工夫 スストアの高圧受電シス

議論しました。当社の社

矢田

やビジネス戦略会議でも

つ。今回は、コンソーシ に参入したと言えるだろ エネルギーサービス事業

ノムの幹事会社であるN

食品加工設備などを保有がエネルギービジネスに

でしたし、お客様もまた

同じ方向に動き出したと

感じており、いずれは環 究が事業の柱になると期

た。マグロの冷凍倉庫や「本紙」データ通信の会社

はその優位性を活かし、

矢田

元々、3年前から

節電・省エネサービスの

うことになります。

け出て、認定されたとい

商品を販売していまし

NTTデータグループ

―タ通信事業者に優位性

キッカケから教えて下さ

ーター事業に参加された

て、社会に役に立つ事業 たことから、当社にとっ

一の補助金制度ができ BEMSアグリゲー

への参加として経営層に 提案しました。やると決 めてから経済産業省に届

ている。その点では、デ

人を提供することとなっ 4的にクラウドでサービ

本紙

BEMSアグリゲ

グ・エネルギー・マネジ

かがいした。

されたのだと思います。

ービス)事業にも取り組

んでいました。

>サービスというイメー

必要な機能の内、社内に

事務局のような役割で、

ので、発展していくプロ

そもそも会社として

リゲーター事業では、基 メント・システム) アグ

NTTデータOSに

御社も例外ではありませ これはどのような経 Tデータです。 東大発の通信プロト 本紙 サービスの特長は

コルで業界標準化を

最大の特長はFI

どのような点でしょう

お客様にサービス |本紙| わが国の企業は元 APプロトコル(IEE じてエネルギーの「見え

節電コントローラーを通

のようなサービスを提供

(聞き手・本橋恵一)

本紙 さらに、将来はど

加量センサーを設置し、

緯で集まったのでしょう

これを具体化するため

スマートコミュニティー

ットを当てたものです。 模・多拠点の施設にスポ

事業所に電力・温度・

す。こうした技術を通じ エネルギー消費が減りま

まちづくりを担って

いきたいと考えていま